

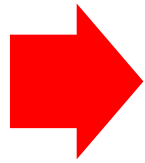
プライベート展示会のまわり方

① プレゼンテーション

プレゼンテーションは、研究開発内容を体系的に知ることが出来ます。

展示ブースを見るだけでは、断片的な情報のみとなってしまうので、プレゼンテーションを聞くことで理解が深まります。

プレゼンテーションは10分と短い時間ですが、効率的・効果的に理解が深まりますので、ご聴講ください。

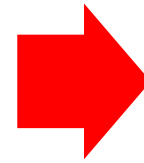


② 展示ブース

プレゼンテーションでの疑問を担当者と議論して理解を深めたい、更に、展示されている試作品や動画を見て、具体的に内容を理解する手助けになります。

また、商談(ビジネスマッチング)をご希望の方は、是非、商談前に、展示ブースを拝見ください。

担当者と事前に要点について摺り合わせことで、限られた商談時間を有効活用できます。



③ 商談

進行中の最先端プロジェクトにおける協業等の相談の場ですので、是非、ご活用ください。

打合せ時間は原則30分と限られていますが、ご興味のある研究テーマの研究開発代表者とNEDO担当者が同席させて頂きますので、是非、この機会を、ご活用ください。

なお、商談は、事前登録制になっておりますので、ご予約をお願い致します。